

« Ce qui porte ses fruits (ou est resté infructueux) dans mes approches et mes contacts de consultant-indépendant avec des clients potentiels »

Aide à la préparation personnelle de la matinale du jeudi 16 février 2023

(Voici une piste de réflexion, bien d'autres peuvent être explorées... à toi de voir !)

Le thème de cette matinale est centré sur :

le retour d'expérience que je tire aujourd'hui de mes approches et contacts passés et actuels, pour trouver de nouveaux clients.

- L'intérêt de ce brassage entre pairs est de confronter nos expériences commerciales singulières à l'épreuve des faits et des résultats pour nous enrichir de nos différences et que chacun puisse repenser sa stratégie de conquête de nouvelles missions.
- Pour plus de finesse dans ce retour d'expérience, il peut être utile que tu situes, en quelques mots, le « type » de prestation de conseil auquel tu fais référence dans ton retour d'expérience.

Par exemple : (a) Prestation de services catalogués et intervention d'expert. (a-bis) Prestation de management de transition, en position hiérarchique à échéance déterminée. (b) Prise en charge et résolution de problème, conduite de projet. (c) Conduite et résolution de situation problématique complexe, gestion de crise. (d) Interlocuteur conseil d'un pouvoir exécutif : simulation-évaluation de la prise de décision en situation de rupture et de réinvention.

-

10' de préparation en silence.

Puis : 3' maximum d'exposé, chacun à tour de rôle.

« Ce qui porte ses fruits (ou est resté infructueux) dans mes approches et mes contacts de consultant-indépendant avec des clients potentiels »

1. La matinale XMP-Consult.

En exposant librement ma propre expérience du métier de consultant-indépendant aux regards croisés des autres, j'en fais bénéficier mes pairs, qui à leur tour peuvent m'en apprendre beaucoup d'un autre point de vue. Le brassage et le métissage de nos expériences est un vecteur de maturité et un facteur d'actualité dans notre métier.

2. Règles de prise de parole et du double tour :

*La parole est distribuée à tour de rôle dans l'ordre alphabétique des prénoms.
Respect absolu des temps de parole.*

3. Le premier tour :

10' de préparation en silence. (10' pour avoir le temps, ensuite, de faire court, merci)

Je parle de moi, de mon expérience personnelle... de mes interrogations, de ce que je retiens comme essentiel.

3' maximum d'exposé. « Je suis concret et concis, sans chercher à être complet ».

Je peux redire des choses déjà abordées par les autres participants, il n'est pas nécessaire de les citer.

*Petit rappel des règles
du premier tour*

« Ce qui porte ses fruits (ou est resté infructueux) dans mes approches et mes contacts de consultant-indépendant avec des clients potentiels »

4. Les matinales de « retour d'expérience thématique » font l'objet de deux ou trois témoignages plus approfondis, présentés en fin du premier tour.

8' maximum par témoignage.

Les matinales de « mise en situation » ne font pas l'objet de témoignage à la fin du premier tour.

5. Le second tour :

Quelles sont les idées majeures que je retiens de tout ce qui s'est dit lors du premier tour que j'emporte dans mes réflexions pour agir dès demain ?

5' de préparation en silence.

2' maximum d'exposé. « L'essentiel »

*Petit rappel des règles
du second tour*

6. Après la matinale, deux ou trois participants se proposent de faire un retour de la matinale par écrit.

Ce qui s'est dit d'important entre nous toutes et tous au cours de cette matinale et qui nous sera utile dans la poursuite de nos aventures de consultant(e)-indépendant(e)... (Une à deux pages maxi).