



J'imagine ma préparation et le déroulé de ma première rencontre avec un prochain client potentiel, pour gagner une nouvelle mission.

Aide à la préparation personnelle de la matinale du jeudi 20 mars 2025 à 8h00

Dans quel ordre principal des 5 thèmes M, P, R, S, T, listés ci-dessous, je me questionne avant et au cours de cette première rencontre ? Je fais mon choix.

- ✓ **M.** La **Mission** qu'il pourrait me confier ?
- ✓ **P.** La **Prestation** (ou les...) que je propose ?
- ✓ **R.** Ma **Relation** principale au client (suis-je ressource, prestataire ou partenaire ?)
- ✓ **S.** La **Situation** qu'il affronte ?
- ✓ **T.** Mon autre **Thème** personnel d'interrogation ?

Je décris succinctement le client et le type de mission imaginaire que j'espère rencontrer un jour.

Je donne ensuite l'ordre principal que je retiens, des 4+1 thèmes de questionnement évoqués ci-dessus, pour préparer et dérouler cette rencontre.

*Lien Zoom XMP-c
communiqué la veille par mail*

10' de préparation en silence en début de séance avant de lancer le premier tour de parole de chaque participant. 10' de réflexion pour avoir le temps, ensuite, de faire court. Merci.



J'imagine ma préparation et le déroulé de ma première rencontre avec un prochain client potentiel, pour gagner une nouvelle mission.

1. La matinale XMP-Consult.

En exposant librement ma propre expérience du métier de consultant-indépendant aux regards croisés des autres, j'en fais bénéficier mes pairs, qui à leur tour peuvent m'en apprendre beaucoup d'un autre point de vue. Le brassage et le métissage de nos expériences est un vecteur de maturité et un facteur d'actualité dans notre métier.

2. Règles de prise de parole et du double tour :

*La parole est distribuée à tour de rôle dans l'ordre alphabétique des prénoms.
Respect absolu des temps de parole.*

3. Le premier tour :

10' de préparation en silence. (10' pour avoir le temps, ensuite, de faire court. Merci)

Je parle de moi, de mon expérience personnelle... de mes interrogations, de ce que je retiens comme essentiel.

3' maximum d'exposé. « Je suis concret et concis, sans chercher à être complet ».

Je peux redire des choses déjà abordées par les autres participants, il n'est pas nécessaire de les citer.

*Petit rappel des règles
du premier tour*

J'imagine ma préparation et le déroulé de ma première rencontre avec un prochain client potentiel, pour gagner une nouvelle mission.

4. Aujourd'hui, 2 témoins approfondissent le thème de la matinale :



4. N.B. : Contrairement aux Matinales de « brassage d'expériences entre pairs » Les matinales de « mise en situation » dans lesquelles chacun des participants s'imagine, s'invente et se positionne dans la situation proposée, n'appellent pas un ou deux participants à développer leur témoignage.

5. Le second tour :

Deux ou trois interventions clés de mes pairs que je retiens et par rapport auxquelles je peux mieux situer par proximité ou différence ma propre promesse professionnelle ?

5' de préparation en silence.

2' maximum d'exposé. « *L'essentiel* »

*Petit rappel des règles
du second tour*

6. Après le second tour de la matinale, deux ou trois participants se proposent de faire un retour de la matinale par écrit.

Ce qui s'est dit d'important entre nous toutes et tous au cours de cette matinale et qui nous sera utile dans la poursuite de nos aventures de consultant(e)-indépendant(e)... (Une à deux pages maxi).